Co-hosts 共催:

Mergermarket
An Acuris company

AVCJ
An Acuris company

JAPAN M&A FORUM 2020
ジャパンM&Aフォーラム2020

20 October 2020 | 2020月10月20日

The 4th Japan M&A Forum, hosted by Mergermarket and AVCJ, will be returning this year as a virtual event, bringing together leading corporate investors, senior advisors, and private equity practitioners from across around the world for an exclusive online gathering into the Japan M&A landscape.

Through a series of interactive panel discussions, presentations and live Q&A sessions, the event aims to provide the delegates with insights into the latest trends and opportunities available for those pursuing Japanese M&A, despite regulatory headwinds and global economic uncertainties in light of COVID-19, and how practitioners can maintain a competitive edge in times of change.

Through our exclusive networking function, speakers and attendees will also be able to connect virtually for thought-provoking discussions and collaboration opportunities- all from the comfort and safety of their own devices.

マージャーマーケットとAVC J主催による第4回ジャパンM& Aフォーラムは今年はオンライン開催となります。トップレベルの機関投資家、シニアアドバイザー、プライベート・エクイティ業界関係者らの世界中からの参加が見込まれ、日本国内でのM& Aについての議論を交わします。

規制当局の方針が厳格化され、新型コロナウイルス感染拡大によりグローバル経済の見通しが不透明化する中、双方向パネルディスカッションやプレゼンテーション、ライブQ&Aセッションを通じて、国内M & Aを検討するうえで有用となる最新の傾向と投資機会についての知見をお届けするとともに、変化の時代にあってM&A担当者がいかに競争力を維持できるかを考察します。

今回のフォーラムでは独自のネットワーキング機能が提供されます。参加者の皆様がお使いのデバイスを通じて安全で快適な環境の下、講演者とオンライン上でつながり、示唆に富んだ活発な議論をもつことが可能となります。

CPD CERTIFIED
The CPD Certification Service

6.5 CPD points can be claimed after attending the Forum
フォーラム参加後、6.5CPDポイントが獲得できます

The virtual forum will bring together:
今回のフォーラムでの予定参加・講演者数

400	25+	100+
Delegates 参加者数	Speakers 講演者数	Corporate Investors 機関投資家数

Co-Sponsors 協賛スポンサー

ANDERSON MŌRI & TOMOTSUNE

TRILEGAL

Simultaneous interpretation in Japanese and English
日英同時通訳あり

Acuris

https://events.mergermarket.com/japanforum

Co-hosts 共催:
Mergermarket An Acuris company
AVCJ An Acuris company

JAPAN M&A FORUM GOES VIRTUAL
ジャパンM&Aフォーラムはオンライン開催に

Be part of your community
参加方法

All of us in the industry are striving to find the new normal to maximise our business capabilities during the covid-19 pandemic. Japan M&A Virtual Forum is the ideal solution if you want to access the best content and community in private markets in Japan.

Your virtual pass allows you to access cutting edge interactive panel discussions, briefings, case studies and live Q&A sessions. You can also take advantage of our extensive networking platform so you can connect with the whole community, which includes the largest gathering of institutional investors, from the comfort and convenience of your device wherever you are in the world.

新型コロナウイルスの感染が世界的に拡大する中、投資業界に身を置く私たちは皆、各自の強みを最大限発揮できるようなニューノーマルを模索しています。日本のプライベート市場に関するベストコンテンツと関係者のコミュニティへのアクセスをご希望の方にとって、ジャパンM&Aフォーラムが理想的な解決策となります。

発行されるバーチャルパスで、最先端のテーマを取り扱う双方向パネルディスカッションやブリーフィング、ケーススタディやライブでの質疑応答セッションへのアクセスが可能となります。さらには、今回ご提供する幅広いネットワーキング・プラットフォームを通じて世界中どこからでも、お使いのデバイスにより便利で快適な環境で業界関係者のコミュニティにアクセスいただけます。

Key features of the immersive virtual pass
バーチャルパスの主な特徴

1. Access the entire event on demand
フォーラムの全イベントにオンデマンドでアクセス

Watch live, at your convenience or replay all sessions so you need never miss the content and experts that are key to your business.

ご自身のビジネスにとって重要なコンテンツや専門家の見解を見逃すことのないよう、ご都合に合わせてライブ中継の視聴や、全てのセッションのリプレイが可能です。

2. Make the most of your time but don't miss out
時間を有効活用し、見逃しもなし

You don't have to choose between discovering the latest industry developments, whilst making key connections with over 400 LPs, and being hands-on for your business at this critical time. The AVCJ virtual pass is the perfect way for you to do both.

業界の最新動向をフォローしつつ315名を越すLPとのネットワーク作りに励むか、それとも、この重要な時期にご自分の事業を優先するか　ー　どちらを選ぶか迷う必要はありません。AVCJジャパンフォーラムのバーチャルパスならどちらの実現も可能です。

3. Targeted networking like never before
これまでにない、ターゲットを絞ったネットワーキング

Our world-class platform enables you to search the full attendees list and drill down into key datapoints to find the people most relevant to you. Make face-to-face connections via video chat and promote your fund and services to the people who matter to you.

本フォーラムでご提供するプラットフォーム上では、参加者全員のリストを検索して、データポイントを掘り下げてご自身の事業に最も関連の深い人脈を見つけることが可能です。ビデオチャットを通じた対面での会合で、ご自身の事業にとって重要な人物にあなたのファンドやサービスのプロモーションを行ってください。

4. Interact with speakers
講演者との交流

As well as having a front row seat to hear the biggest industry names share their views on an array of topics, our platform enables you to submit questions and take part in live Q&A sessions as well as vote in our interactive polls.

業界のビッグネームが語る様々なテーマについての講演を最前列で聴講できるだけではありません。講演者に質問し、質疑応答にライブで参加し、さらに双方向の参加者投票へ一票を投じることも可能です。

Japan M&A Forum　ジャパンM&Aフォーラム

Co-hosts 共催:

Mergermarket An Acuris company　AVCJ An Acuris company

Register now online at オンライン登録 **https://events.mergermarket.com/japanforum**

Email 電子メール: book@avcj.com　Call 電話: +852 2158 9636

Japan M&A Forum at a glance ジャパンM&Aフォーラムについて

Our 4th annual Japan M&A Forum will be returning this year as a virtual event, bringing together leading corporate investors, senior advisors, and private equity practitioners from across around the world for an exclusive online gathering into the Japan M&A landscape.

第4回ジャパンM& Aフォーラムは今年はオンライン開催となります。トップレベルの機関投資家、シニアアドバイザー、プライベート・エクイティ業界関係者らの世界中からの参加が見込まれ、日本国内でのM& Aについての議論を交わします。

Top six reasons to attend 本フォーラムを推薦する6つの理由:

- **Discover** the latest trends and developments that will affect M&A in the year ahead.
- **Understand** how dealmaking has been affected in Japan, and how to best prepare for the future
- **Get** updates on how corporate governance and shareholder activism reforms are affecting the M&A market.
- **Hear** from leading corporates and private equity professionals on their investment strategies, including outbound M&A opportunities.
- **Participate** in practical case studies and data presentations.
- **Network** with 300+ senior delegates, including 120+ corporate investors and 30+ expert speakers.

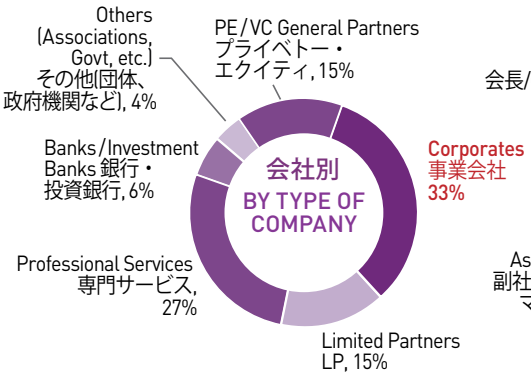
- 今後1年間のM&Aに影響を及ぼす最新の投資動向を把握する
- 日本市場におけるM&Aが新型コロナウイルス感染の拡大からどのような影響を受けているか理解し、将来に備え万全の策を講ずる
- コーポレート・ガバナンス改革とアクティビズムがM&A市場にどのような影響を与えているか、最新の情報を得る
- 大手企業やトップクラスのプライベート・エクイティ企業による対外M&Aなど、彼らの投資戦略を知る
- 実例を紹介するケーススタディやプレゼンテーションに参加する
- 120名を越す企業投資家や30名超のゲストスピーカをはじめ、総勢300名以上の参加者との交流を図る

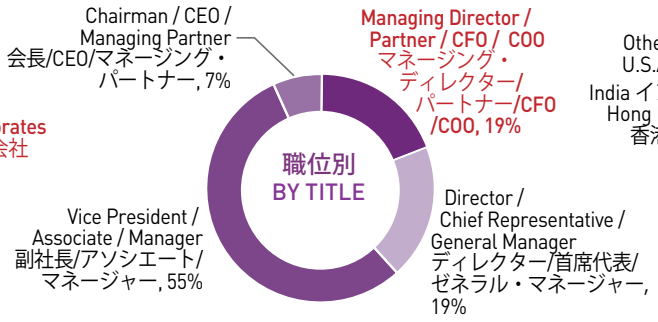
2019 Delegate composition 2019年フォーラムの参加者の構成

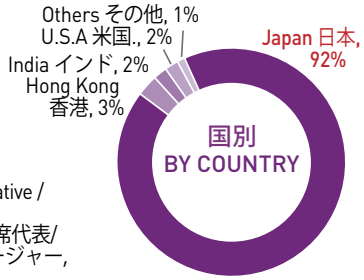
- Attended by **80+** Corporate Investors from Japan and Overseas
- 日本国内外から**80+**人以上のリミテッド・パートナーが参加

- **29** speakers
- **29**人以上の講演者

- Over **250** participants from **7** countries and more than **140** companies
- **7**カ国、**140**社から**250**人以上の参加者







Co-hosts 共催:
Mergermarket An Acuris company
AVCJ An Acuris company

Speakers 講演者

Lunchtime Keynote Speaker　ランチタイム　キーノートスピーカー

Dr. Tomohiko Taniguchi
Special Adviser to PRIME MINISTER SHINZŌ ABE
and Professor, KEIO UNIVERSITY GRADUATE
SCHOOL OF SYSTEM DESIGN AND MANAGEMENT
谷口 智彦
内閣官房参与, SDM研究科教授
慶應義塾大学大学院

Meet our speakers　講演者

Saemin Ahn
Managing Partner
RAKUTEN VENTURES

Rei Kyogoku
Executive Officer, Head of Investment Banking
SMBC NIKKO SECURITIES

Kensaku Bessho
Managing Director, Investment Banking Business Unit
MITSUBISHI UFJ MORGAN STANLEY SECURITIES CO., LTD.

Tsuyoshi Maruki
CEO & Representative Director
STRATEGIC CAPITAL
丸木 強
代表取締役
株式会社ストラテジックキャピタル

Nicholas Fawcett
Senior Vice President and Assistant General Counsel
ORIX CORPORATION
ニコラス・フォーセット
海外法務部シニアヴァイスプレジデント& アシスタントジェネラルカウンセル
オリックス株式会社

Nobuhiko Masuto
Representative Director and President
GCA PARTNERS CORPORATION
益戸 宣彦
代表取締役社長
GCAパートナーズ株式会社

Seth Fischer
Founder and Chief Investment Officer
OASIS MANAGEMENT
セス・フィッシャー
創設者兼最高投資責任者
オアシス・マネジメント

Takayuki Morita
Senior Executive Vice President, CFO
NEC CORPORATION
森田 隆之
執行役員副社長 兼 CFO
日本電気株式会社

Kenji Hirooka
Partner
ANDERSON MORI & TOMOTSUNE

Naoya Seguchi
Head of M&A Advisory
MITSUBISHI CORPORATION
瀬口 直哉
財務開発部部長代行 兼 M&Aアドバイザリーチームリーダー
三菱商事株式会社

Kyohei Hosono
Representative Director & COO
DREAM INCUBATOR
細野 恭平
代表取締役COO（インキュベーション代表）
株式会社ドリームインキュベータ

Masashi Suekane
Managing Director
BAIN CAPITAL

Megumi Kiyozuka
President & Representative Director
CLSA CAPITAL PARTNERS JAPAN KK
清塚 徳
代表取締役社長
CLSAキャピタルパートナーズジャパン株式会社

Gen Tsuchikawa
Corporate Vice President
SONY CORPORATION

Co-hosts 共催:
Mergermarket An Acuris company
AVCJ An Acuris company

Simultaneous interpretation in Japanese and English 日英同時通訳あり

Programme

TUESDAY, 20 OCTOBER

09:25 Welcome remarks

09:30 M&A in Japan: the current state of play

In 2019, Japanese M&A bucked global trends as deal value surged to a seven-year high of USD75.4 billion, and whilst COVID-19 has affected cross-border M&A globally, it is expected that deals will begin to pick up in the region. As the economy begins to recover, analysts predict that there will be increasing competition for assets as cash-rich investors seek opportunistic deals as well as prospects in both the domestic and distressed M&A markets. Our panel of leading M&A experts will discuss the current trends and deal flow activity of transactions into and out of Japan and analyse where the best opportunities for investment lie in the year ahead.

- What are the future themes and trends in Japanese M&A in the next 12 months, such as distressed M&A opportunities and increased consolidation?
- Domestic M&A: where are companies seeking targets and building their pipelines?
- Where and what are the opportunities for Japanese corporates, and are they seeing more competition from private capital?
- Are there any emerging sectors that have arisen from the past year that investors need to be aware of?

10:15 Live Q&A

10:30 Networking break

10:40 Distressed M&A in the US- the Japanese opportunity

In 2019, Japanese investment into the US was valued at USD42.9 billion across 83 deals and was the biggest geographic target for many Japanese corporates looking offshore for opportunities. Whilst the current economic climate in 2020 is markedly different, the downturn is likely to present new opportunities for Japanese companies to expand their operations overseas—and COVID-19 has put the spotlight on potential distressed M&A opportunities on the horizon. Our panellists will discuss the offshore investment environment and share their views on the distressed M&A market in the US, and what Japanese buyers should be aware of.

- What is the climate for distressed M&A in the US in light of 2020?
- Where are the opportunities for Japanese buyers?
- What are some key considerations in distressed M&A transactions to be aware of?
- What is the outlook for Japanese investment into the US next year?

11:10 Live Q&A

11:25 Networking break

11:35 Corporate governance and shareholder activism in Japan – a growing wave

Corporate governance reforms have been driving domestic M&A activity in Japan for the past few years, as activist shareholders increasingly put pressure on corporations to spend money more efficiently. More recently, Japan has also seen a rise in the number of hostile takeovers, with traditional companies pursuing unsolicited bids to maximise corporate value. As activists continue to be more emboldened, it is becoming increasingly apparent that Japanese companies can no longer ignore these voices for change. Our panel of advisors will discuss how to best manage shareholder demands and expectations in the region.

- Which sectors have seen the most shareholder activity, and is this set to continue?
- What demands do Japanese shareholder activists focus on, such as balance sheet and board related activism?
- What are some examples of successful hostile takeovers in Japan, such as Itochu-Descente, and what can corporates learn from this?
- How have Japanese companies adapted to this new environment, and has there been any backlash from investors?

12:05 Live Q&A

12:20 Intermission

13:00 Lunchtime Keynote

13:30 Networking break

14:00 Post-merger integration – a playbook for Japanese corporates

Effective post-merger integration (PMI) is crucial to the success of transaction. For many Japanese acquirers that have closed acquisitions in outbound M&A transactions, PMI can be challenging from both an operational and cultural standpoint. This in-depth presentation will cover the necessary steps needed to navigate the PMI process and fully realise synergies, as well as a case study of a corporate that has successfully achieved PMI.

Co-hosts 共催:
Mergermarket An Acuris company
AVCJ An Acuris company

Simultaneous interpretation in Japanese and English 日英同時通訳あり

Programme

14:30 **The Japanese push into Southeast Asia**

Despite global uncertainties, Japanese corporates are likely to resume their search for outbound opportunities as regional economies reopen. Southeast Asia remains an increasingly attractive investment destination for dealmakers, particularly as companies shift their supply chains from China to the region. However, investing in this region comes with its own set of unique regulatory, geopolitical, and cultural challenges. Our panel of leading advisors share their views on how best to capture opportunities in the region.

- What are the key investment trends in the past year, such as supply chain shifts, and what is the outlook for 2021?
- Which sectors and geographies are the most attractive to Japanese investors?
- What are some of the challenges Japanese investors should expect to face in Southeast Asia, including regulatory hurdles, corporate governance, and due diligence issues?
- What can corporates looking to invest in the region learn from some of 2019's top deals?

15:00 **Live Q&A**

15:15 Networking break

15:25 **Technology M&A: Transforming companies from the traditional to the new**

Technology M&A is on the rise in Japan. As Japanese corporates feel the pressure from their shareholders to streamline their businesses and fuel growth, there is an increasing trend of selling non-core businesses and acquiring new technologies. Corporate venture capital investment into startups have surged in the past few years, and with the advent of full-scale 5G services and the growth of sub-sectors such as fintech, this trend is only set to accelerate. Our panel of corporate executives discuss dealmaking in this sector, and how companies can future-proof their positions by pursuing technology M&A.

- What are the strategies of top Japanese corporates looking to invest in technology innovations, such as Toshiba and Hitachi?
- What are the top sub-sectors that Japanese investors are looking into, including fintech and the Internet of things?
- For corporates looking to invest in this sector, what are some of the challenges of working with startups and investing in foreign technology companies?
- How is corporate venture capital activity shaping up in Japan?

15:55 **Live Q&A**

16:10 Networking break

16:20 **Private equity: finding opportunity in the downturn**

The outlook for the Japanese private equity market remains cautiously optimistic. In 2019, buyout activity surged 5.4 times in value compared to 2018 and exit activity more than doubled. Despite the impact of COVID-19, it is expected that global private equity firms will continue to actively seek opportunities in the downturn, particularly as Japanese companies unload their non-core businesses. In the short term, however, the focus will be on keeping existing portfolio companies afloat as well as risk mitigation. Our panel of private equity experts will discuss how they have navigated the past year, as well as share what opportunities are on the horizon.

- What have been some notable deals in the past 12 months, and what is the outlook for the year ahead?
- What strategies have GPs implemented to keep their portfolio firms afloat?
- What opportunities and sectors are GPs looking at to mitigate risks in the future, such as e-commerce technologies?
- What are the questions LPs are asking their portfolio GPs?

16:50 **Live Q&A**

17:00 **Close of conference**

2020年10月20日(火曜日)

09:25 開会のご挨拶

09:30 日本市場におけるM&Aの現況

2019年、日本のM&Aは世界的なトレンドに反して活況を呈し、案件額はここ7年で最高の754億ドルに達した。クロスボーダーM&Aは全世界的に新型コロナウイルスの影響を被りはしたが、日本のM&A環境は持ち直し始めると考えられている。アナリストらは、経済回復にともない資産争奪の競争が激化すると見ており、手元資金の豊富な投資家が国内市場、およびディストレストM&A市場の双方で掘り出し物の案件や、その可能性のある案件の発掘を加速させると予想している。本パネルディスカッションでは、こうした現状と対外・対日双方の案件の流れについてM&Aのプロが議論を交わすとともに、今後の投資機会についても予測する。

- ディストレスト市場におけるM&Aや業界再編など、今後1年間の日本市場でのメインテーマとなる要素とその傾向は何か？
- 国内M&A動向：買収候補案件はどの事業分野で開拓されているか？
- 日本企業はどの分野でどの様なM&A・投資機会を見出せるか？プライベート・キャピタルとの競合は激化しているのか？
- 昨年 1 年間で新たに台頭してきた様な、投資家が注目すべき事業分野はあるか？

10:15 ライブQ&Aセッション

10:30 ネットワーキング・ブレイク

Japan M&A Forum　ジャパンM&Aフォーラム

Co-hosts 共催:
Mergermarket An Acuris company　AVCJ An Acuris company

Simultaneous interpretation in Japanese and English 日英同時通訳あり

プログラム

10:40　米国ディストレスト市場におけるM&A – 日本の投資家にとっての機会

2019年、日本企業による米国市場でのM&Aは83の案件を数えその額は429億ドルとなっており、成長機会を海外に求める多くの日本企業にとって米国は最大の投資先となった。2020年現在の経済状況は昨年のそれとは著しく異なるものの、直近の景気後退は日本企業に対して、海外事業拡大のための新たな機会を提供することになると見込まれており、新型コロナウイルスの感染拡大は、ディストレスト市場におけるM&Aの可能性にスポットライトを当てることとなった。本パネルディスカッションでは、海外投資を取り巻く環境や米国のディストレストM&A市場に関して、日本の買収者が把握しておくべき点などについて議論を交える。

- 2020年の米国のディストレストM&A市場の市場環境見通しは?
- 日本企業にとってチャンスとなるのはどの分野か?
- ディストレストM&A案件で注意すべき点は何か?
- 日本企業による対米投資に関して来年の見通しは?

11:10　ライブQ&Aセッション

11:25　ネットワーキング・ブレイク

11:35　高まるうねり—日本のコーポレート・ガバナンスと株主アクティビズム

企業が保有している資金の有効活用について、いわゆる物言う株主として知られるアクティビストたちは日本企業に対してその必要性を声高に叫びだしており、その声は益々強まっている。これを受けて日本ではここ数年、コーポレート・ガバナンス改革の動きが国内M&Aを後押ししてきた。直近では敵対的買収の案件数も増えてきており、旧来の経営体制だった企業が企業価値最大化に向け、買収対象企業が望んでいない、いわゆる招かれざる買収をしかけるケースも目立ってきている。日本企業に対して変化を要求しているアクティビストの声は一層強まり、企業側も、もはやこれを無視できないことは明白になってきている。こうした株主からの要求や期待に企業はどう対応すべきかについて、企業アドバイザーが解説する。

- 株主アクティビズムが最も顕著に見られた業界はどこか?　その傾向は今後も続くか?
- バランスシートの改善や取締役会の構成など、日本人アクティビストが要求項目の中で最も注目している点は何か?
- 伊藤忠—デサントのケースなど、日本における敵対的買収の成功事例にはどのような案件があるか?　また、こうしたケースから企業側が得られる教訓は何か?
- こうした新たな環境に日本企業はこれまでどう適応してきたのか?　投資家側からの反動は無かったのか?

12:05　ライブQ&Aセッション

12:20　休憩

13:00　基調講演

13:30　ネットワーキング・ブレイク

14:00　PMI – 日本企業の事業統合作業のための計画書

買収案件を成功させるにはディール完了後の事業統合(PMI)を効果的に実施することが極めて重要となる。対外M&Aを実施した日本企業の多くにとって、このPMIの作業は運用面でも文化的な側面から見ても課題となり得る問題である。本プレゼンテーションでは、最大限のシナジー効果の実現を目指すPMIを実施する上で、必要となる一連の作業工程を詳細に取り上げるとともに、実際にこれを成功裡に導いた企業の実例を紹介する。

14:30　日本企業による東南アジアへの進出

世界経済が不確実な時代にありながらも、地域経済の再開に伴い日本企業による対外投資機会の模索が再開される可能性が高まっている。特に、企業がサプライチェーンを中国から東南アジアへシフトする動きがある中、東南アジアは投資家にとり、ますます魅力的な投資先となりつつある。しかしながら東南アジアへの投資には、同地域特有の規制制度や地政的・文化的な課題も伴う。本パネルディスカッションでは、同地域での投資機会を獲得する最善策について、トップレベルのアドバイザーの見方を紹介する。

- サプライチェーンのシフトなど、東南アジアにおけるこれまでの主な投資動向と、2021年の見通しについて
- 日本企業の投資先として最も魅力的な分野・地域はどこか?
- 東南アジアへの投資において、規制当局の壁やコーポレート・ガバナンス、デューデリジェンスの問題など、日本企業が直面するであろう課題は何か?
- 同地域への投資を検討する企業が2019年の主要案件から得られる教訓は何か?

15:00　ライブQ&Aセッション

15:15　ネットワーキング・ブレイク

15:25　テクノロジー業界でのM&A:旧来の企業経営からの脱却

国内ではテクノロジー関連のM&Aが勢いを増している。既存事業の成長とスリム化を求める株主からのプレッシャーに押されて、ノンコア事業を売却して新たなテクノロジーを買収する日本企業が益々増えてきている。企業内ベンチャーキャピタルによるスタートアップ企業への投資もここ数年で急増しており、5G技術のフルサービス開始やフィンテックなどサブセクターの成長も相俟って、この傾向はさらなる加速が見込まれている。本パネルディスカッションではテクノロジー業界でのM&Aと、それによる企業の将来耐性について、日本企業の経営層に話を聞く。

- 東芝・日立など、テクノロジーイノベーションへの投資を検討している日本の大手企業の投資戦略について
- フィンテックやIoT技術など、日本の投資家が最も注目しているサブセクターはどこか?
- 日本企業がテクノロジー業界への投資を検討するうえで、スタートアップ企業との協業や海外テクノロジー企業への投資の際に課題となる要素は何か?
- 日本の企業内ベンチャーキャピタルは今後どう発展していくか?

15:55　ライブQ&Aセッション

16:10　ネットワーキング・ブレイク

16:20　プライベート・エクイティ:景気後退局面における投資機会の発掘

日本のプライベート・エクイティ市場の見通しについては、慎重ではあるが依然として明るい。2019年のバイアウト案件は金額ベースで前年の5.4倍と急増し、エグジット案件額も倍以上となった。新型コロナウイルスの影響が影を落としているとはいえ、世界の大手プライベート・エクイティ企業は景気後退局面にあっても引き続き投資機会を模索していくと見込まれており、日本企業がノンコア(非中核)事業の切り離しを進める中にあっては特にそれが期待されている。ただ短期的には、既存の投資先企業の存続とリスク軽減に重点が置かれることになるだろう。本パネルディスカッションでは、プライベート・エクイティ企業がこの1年をどう乗り切ってきたのか、そして今後どのような投資チャンスが期待できるのかについて関係者の見方を聞く。

- 過去1年の大型案件はどのようなものであったか、また今後1年間の見通しはどうか?
- 投資先企業の存続に関してGPはどのような戦略を実施したのか?
- Eコマース・テクノロジーなど、将来のリスク軽減のためにGPが注目している分野は何か?
- ポートフォリオGPに対してLP側が抱く疑問点とは何か?

16:50　ライブQ&Aセッション

17:00　閉会

https://events.mergermarket.com/japanforum

Japan M&A Forum 2020
ジャパンM&Aフォーラム2020

If you have a discount code, please insert:
割引コードをお持ちの場合は、こちらにご入力ください:

Japan M&A Forum booking details ジャパンM&Aフォーラム参加費用の詳細

Email this form to book@avcj.com

Early bird rate 早期申し込み割引料金 (on or before 18Sep 2020 2020年9月18日締め切り)	Standard rate 通常料金 (after 18 Sep 2020 2020年9月18日以降)
☐ US$199 (Save US$100) 199ドル (100ドルオフ)	☐ US$299 299ドル

Fees include the virtual forum pass, networking tool, and all conference documents.
料金にはオンラインパス、ネットワーキング・アプリケーションの他、フォーラム当日の全カンファレンス資料が含まれます。

Registration details ご登録方法

Please complete your details below in **BLOCK CAPITALS** or attach your business card.
貴氏の詳細情報を以下に(大文字の)活字体で記入するか、名刺を添付して下さい。

Mr/Mrs/Ms First name 名 Last name 姓

Job title お役職

Company 御社名

Address 所在地

City 都市 Country 国 Post/zip code 郵便番号

Telephone 電話番号 Fax ファックス E-mail 電子メール

I would like to receive a **CPD certificate** with confirmation of attendance | フォーラムへの参加を証明するCPD certificate の発行を希望します Yes はい ☐ No いいえ ☐

Payment details お支払い方法

Credit card クレジットカード: (US$米ドル) ☐ Visa ☐ MasterCard ☐ American Express

Card no. 番号 Credit card country issue クレジットカード発行国

Expiry date 有効期限 Security code セキュリティ・コード

Credit card billing address カードのご住所

Name on card カードのお名前 Signature ご署名

Cancellation/refund policy: A cancellation charge of US$100 is applicable to written cancellations received on or before 13 Oct 2020. No refund will be made for cancellations after the date due to our advance guarantee obligations and administration costs. A substitute delegate is welcome but the organiser MUST be notified in advance of the meeting to avoid incurring a charge. Substitutions may NOT be made at the meeting.

キャンセルと払い戻し:キャンセルをご希望の場合は書面にて、2020年10月13日(必着)までに郵送していただいた場合のみ、100USドルのキャンセル料を差し引いての払い戻しが可能となります。それ以降にキャンセルされた場合は払い戻しはいたしません。これは、前払い保証金と会議管理の諸費用として設定させていただいております。代理の方の参加は受け付けておりますが、料金の重複請求を避けるために事前に主催者まで必ずご連絡ください。会場での参加者の交代は認められておりません。

Pay in advance: We will include registrants' names on the official delegate list if we have received your registration fees by 20 Oct 2020. All payments should be made immediately. Regrettably, no entrance will be permitted for payments not received in advance.

事前のお振込みをお願いいたします。2020年10月20日までに参加費用をお支払い済みの方のお名前をフォーラム参加者リストに登録いたします。参加費用のお支払いは、参加登録後、速やかにお願いいたします。まことに申し訳ございませんが、お支払いがお済みでない方のご入場はお断りしております。

Contact us 連絡先

Registration enquiries 登録に関するお問い合わせ: **Anil Nathani** 電話 t: +852 2158 9636 電子メール e: book@avcj.com
Speaking opportunities 講演者に関するお問い合わせ: **Jessica Shum** 電話 t: +852 2158 9715 電子メール e: Jessica.Shum@acuris.com
Sponsorship enquiries スポンサーに関するお問い合わせ: **Allen Lee** 電話 t: +852 2158 9634 電子メール e: sponsorship@avcj.com
Marketing and media enquiries: マーケティング・メディア対応: **Meian Chan** 電話 t: **852 2158 9649** 電子メール e: **Meian.Chan@iongroup.com**